

GEBIETSLEITER-IN SPARTE PUTZ UND FASSADE VERTRIEB / RAUM HAMBURG

Unser Auftraggeber ist führend in der Entwicklung und Herstellung hochwertiger Komplett-System-Lösungen für den Innenausbau und die Fassadengestaltung.

// IHRE AUFGABEN

Zu ihren Aufgaben steht neben der fachgerechten Betreuung bestehender Kundengruppen (Fachhändler, Fachhandwerker, Architekten, Bauämter, privat bzw. öffentlich ausschreibende Stellen) die Akquise von Neukunden im vorgenannten Kreis. Als Außendienstmitarbeiter führen sie Objektberatungen und -betreuungen durch und präsentieren das Unternehmen sowie seine Produkte bei Schulungen, Messen und Ausstellungen. Sie wirken bei der Umsetzung gemeinsam erarbeiteter Ziele und Strategien mit und sind verantwortlich für Umsatz, Kosten und Budget. In ihrer Funktion arbeiten sie eng mit dem Verkaufsinendienst sowie dem Produktmanagement zusammen. Sie berichten direkt an den zuständigen regionalen Verkaufsleiter.

// IHR PROFIL

Sie wohnen im Verkaufsgebiet und haben eine Ausbildung als Stuckateur oder Maler erfolgreich abgeschlossen bzw. verfügen alternativ über eine kaufmännische Ausbildung mit ausgeprägtem technischem Verständnis. Aufgrund ihrer Berufserfahrung in den Branchen Bau, Handel oder Industrie zeichnet sie Verhandlungsgeschick, Kreativität sowie ein hohes Maß an Empathie aus. Idealerweise haben sie ihre Spezialkenntnisse in den Bereichen Mörtel, Fassadensysteme, Wärmedämmverbundsysteme und Verkauf durch diverse Schulungen ausgebaut und stetig aktualisiert. Grundlagenkenntnisse im Bereich Betriebswirtschaft sowie gute PC-Kenntnisse werden ebenfalls vorausgesetzt.

// IHRE KONTAKTPERSON

Herr Dierk Körner

dkoerner@janeke-partner.de

01 71 / 6 43 69 90