

VERKAUFSLEITER MITTE M/W/D

VERTRIEB / REGION RHEINLAND-PFALZ / SAARLAND

Unser Auftraggeber ist Marktführer bei Baufarben und gehört zu den führenden Unternehmen für Farben, Lacke und Bautenschutzprodukte und sucht zum weiteren Ausbau der Vertriebsaktivitäten und der Intensivierung der Kontakte zum Fachgroßhandel und zum Handwerk einen Verkaufsleiter Mitte m/w

// IHRE AUFGABEN:

Ableitung und Umsetzung der Markenstrategie aus der Regionalstrategie

Steuerung der Marktbearbeitung der Marke im Verkaufsgebiet

Transfer der Vertriebsziele auf Außendienstmitarbeiter und Einhaltung der Vertriebsziele

Durchsetzung der markenspezifischen Schwerpunktthemen und strategische Richtlinien im Vertrieb

Netzwerkbildung und Betreuung von definierten Top Kunden aus einer Markenperspektive heraus

Konsolidierung der Marktbeobachtung und Weitergabe an den disziplinarischen und fachlichen Vorgesetzten

Berücksichtigung der Interessen des Objektvertriebs im Handelsgeschäft

Freigabe von Beanstandungen, Reklamationen und Retouren im Kulanzfall in Abhängigkeit der Kompetenzgrenzen

Planung und Durchführung von Händlermessen und regionalen Verkaufsaktionen

Verhandlung und Durchsetzung von Preisen im Rahmen seiner Preiskompetenz

Janeke & Partner

Personalberatung / Unternehmensberatung

// IHR PROFIL

Wenn Sie eine abgeschlossene Ausbildung in einem der Branche entsprechenden Beruf wie z.B. Architekt, Bauingenieur, Malermeister, Bautechniker, Betriebswirt des Handels oder Berufserfahrung im Außendienst haben und das Verständnis für die jeweilige Zielgruppe mitbringen, sind das gute Voraussetzungen. Neben den erworbenen Fachkenntnissen sind Vertriebserfahrungen erfolgsrelevant.

// IHRE KONTAKTPERSON

Dierk Körner

dkoerner@janeke-partner.de

01 71 / 6 43 69 90

Janeke & Partner

Eichkamp 21a, 22880 Wedel // T +49 (0) 4103 / 91 86 60 // F +49 (0) 4103 / 91 86 62 // info@janeke-partner.de // www.janeke-partner.de

Stadtsparkasse Wedel, BLZ: 221 517 30, KTO: 8 11 08 // Inhaberin: Nicole Janeke