

VERKAUFSPROFI (M/W/D)

VERTRIEB / REGION NORD PLZ-GEBIET 2 SÜDLICH DER ELBE

Unser Auftraggeber ist ein führender, unabhängiger Produzent von PU-Schäumen, Dicht- und Klebstoffen sowie Bautenschutzmitteln und Dichtungsbändern. Kleben, Dichten, Schäumen und Montieren in den Bereichen Industrie, Bau und DIY sind seine Schwerpunkte.

// IHRE ANFORDERUNGEN

- Übernahme und Betreuung von Stammkunden
- Akquisition von Neukunden und kontinuierlicher Ausbau Ihres Verkaufsgebietes
- Technische Beratung
- Einführung neuer Produkte
- Durchführung von Produktpräsentationen und Anwendungsschulungen bei Ihren Kunden
- Führung von Preis- und Zielgesprächen
- Teilnahme an Messen und Schulungen, sowohl intern als auch extern
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Erster Ansprechpartner für die Kunden

// IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Leidenschaft für technische Produkte
- Erfahrung im Bereich Baustofffachhandel ist ein Plus
- Hohe Zielorientierung und Wille zum Erfolg
- Reisebereitschaft
- Eine Fahrerlaubnis und den Wohnort in Ihrem Verkaufsgebiet
- Sie sind vertraut mit den gängigen MS-Office-Anwendungen

// IHRE KONTAKTPERSON

Dierk Koerner
info@janeke-partner.de
01 71 / 6 43 69 90