

VERTRIEBSLEITER/IN SÜD VERTRIEB / VERTRIEB

Unser Auftraggeber ist einer der führenden Hersteller hochwertiger Fliesen und eine starke Marke im Keramikmarkt.

// IHRE ANFORDERUNGEN

Zielorientierte Führung und Motivierung, Steuerung und Kontrolle des Vertriebsteams nach Maßgabe der allgemeinen Führungsanweisungen des Unternehmens
Optimaler Einsatz des Vertriebsteams zur Realisierung der vorgegebenen (kurz-, mittel- und langfristigen)Verkaufsziele
Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebskonzepten
Betreuung ausgewählter Key-Accounts
Optimale Kommunikation und Koordination nach oben, nach unten und auf gleicher Ebene

// IHR PROFIL

Erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium
Mehrjährige Berufserfahrung als Führungskraft im Vertrieb
Ausgeprägte Kundenorientierung
Konzeptionelle Fähigkeit, Führungsfähigkeit, Verhandlungsgeschick
Mobilität, Flexibilität und Zielstrebigkeit

// IHRE KONTAKTPERSON

Dierk Körner

dkoerner@janeke-partner.de

01 71 / 6 43 69 90